

Aus Ton. Aus Beton. Aus Erfahrung.

NELSKAMP

www.nelskamp.de



SEMINARE & SCHULUNGEN 2009/2010

Fachliche Fortbildung – Bausteine des Erfolges

Fit für neue Ziele. Mit unseren Seminaren 2009/2010.



Die Dachziegelwerke Nelskamp geben Ihnen die Möglichkeit, sich fach- und praxisgerecht den neuen Marktgegebenheiten zu stellen.

Gemeinsam gehen wir den Herausforderungen entgegen.

Diese Herausforderungen heißen aktive Kundengewinnung und Kundenbetreuung.

Die Wünsche und Bedürfnisse unserer gemeinsamen Kunden sind der Inhalt unseres Handelns.

Qualität und Service werden zu entscheidenden Faktoren.

Mit unserem Schulungs-Service bieten wir Ihnen aktuelle Hilfestellungen, die Qualität unserer Dach-Programme mit praxisnahen Einsatzbeispielen erfolgreich umzusetzen. Zukunftssicherung ist eine der wichtigsten Aufgaben der Zeit.

Nutzen Sie unser Seminar- und Schulungsangebot!

Geneigtes Dach und das Nelskamp-Dachprogramm

Ziel des Seminars:

Wir möchten Sie mit dem „Steildach“ detailliert vertraut machen. Nach Abschluß des Seminars sollen Sie in der Lage sein, das Nelskamp-Dachprogramm kompetent zu erklären, eine Dachfläche zu errechnen und einen Materialauszug für eine Bestellung zu erstellen.

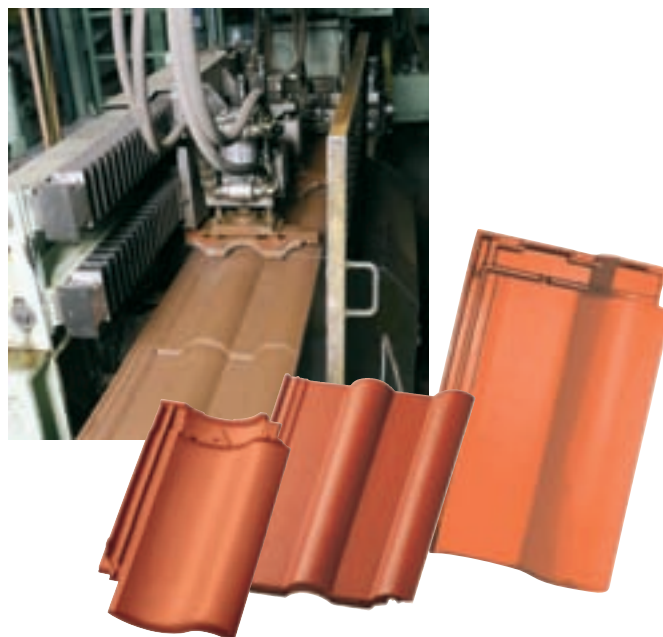
Zielgruppe:

Anfänger. Außen- und Innendienstmitarbeiter/-innen, Mitarbeiter mit Kundenkontakt

Seminardauer: 2 Tage (Anreise am Tag vor Seminarbeginn ist möglich)

1. Tag: Beginn 09:30 Uhr, Ende 17:30 Uhr

2. Tag: Beginn 08:00 Uhr, Ende ca. 16:00 Uhr



Seminarinhalte:

- Grundlagen des geneigten Daches, Fachregeln des DDH
- Herstellung von Beton-Dachsteinen und Ton-Dachziegeln
- Das Nelskamp-Beton-Dachstein- und Ton-Dachziegel-Programm
- Verlegeanleitungen Beton-Dachsteine und Ton-Dachziegel
- Dachflächen ermitteln
- Materialauszug erstellen
- Bestellung auslösen

Seminarmethoden:

Fachvorträge, Schulungen am Objekt, Diskussionen und Erfahrungsaustausch

Seminarort	Termin	Anmeldefrist
A Schermbeck	18./19.11.2009	Bis 03.11.2009
B Dieburg	09./10.12.2009	Bis 20.11.2009
C Groß-Ammensleben	16./17.12.2009	Bis 20.11.2009
D Wandlitz/Schönerlinde	06./07.01.2010	Bis 20.11.2009

Teilnehmerzahl: Auf 20 Personen begrenzt, Anmeldungen werden nach Eingang berücksichtigt

Seminarunterlagen: Zusammenstellung der behandelten Themen, Arbeitsunterlagen.

Rahmenprogramm: Werksbesichtigung, geselliger Abend

Kosten: Keine Seminargebühren

Pausen- und Seminargetränke, Mittagessen und die Bewirtung am geselligen Abend übernimmt die Firma Nelskamp. Übernachtungskosten sind selbst zu tragen. Die Buchung eines Hotelzimmers nehmen wir für Sie vor.

Wärmedämmung und Zusatzmaßnahmen zur Regensicherheit im geneigten Dach



Ziel des Seminars:

Wir möchten Sie detailliert mit dem Produktprogramm für geneigte Dächer vertraut machen. Nach Abschluß des Seminars sollen Sie in der Lage sein, die Varianten der Wärmedämmungen und Zusatzmaßnahmen kompetent zu erklären, bei der Verarbeitungssituation zu beraten. Ihre Fach- und Produktkompetenz wird durch dieses Seminar erhöht.

Zielgruppe:

Außen- und Innendienstmitarbeiter/-innen, Kundenberater mit hohem Basiswissen.

Seminardauer: 2 Tage (Anreise am Tag vor Seminarbeginn ist möglich)

1. Tag: Beginn 09:30 Uhr, Ende 17:30 Uhr
2. Tag: Beginn 08:00 Uhr, Ende ca. 16:00 Uhr

Seminarinhalte:

- EnEV/2009
- Wärmedämmungen im geneigten Dach, Fachregeln des DDH
- Zusatzmaßnahmen zur Regensicherheit Fachregeln des DDH
- Luftdichtheit von Gebäuden
- Das Nelskamp Beton-Dachstein- und Ton-Dachziegel-Programm
- Dachflächenermittlung
- Verlegeanleitungen Beton-Dachsteine und Ton-Dachziegel

Seminarmethoden:

Fachvorträge, Schulungen am Objekt, Diskussionen und Erfahrungsaustausch

Seminarort	Termin	Anmeldefrist
A Schermbeck	13./14.01.2010	Bis 30.11.2009
B Dieburg	20./21.01.2010	Bis 30.11.2009
C Groß-Ammensleben	27./28.01.2010	Bis 30.11.2009
D Wandlitz/Schönerlinde	17./18.02.2010	Bis 30.11.2009

Teilnehmerzahl: auf 20 Personen begrenzt, Anmeldungen werden nach Eingang berücksichtigt

Seminarunterlagen: Zusammenstellung der behandelten Themen, Arbeitsunterlagen

Rahmenprogramm: Werksbesichtigung (auf Wunsch), geselliger Abend

Kosten: Keine Seminargebühren

Pausen- und Seminar Getränke, Mittagessen und die Bewirtung am geselligen Abend übernimmt die Firma Nelskamp. Übernachtungskosten sind selbst zu tragen. Die Buchung eines Hotelzimmers nehmen wir für Sie vor.

Seminar-Thema: Kundenwünsche

Unser Beton-Dachstein-Programm erfüllt jeden Wunsch.

NELSKAMP
BETON-DACHSTEINE

ClimaLife

ClimaLife-Beton-Dachsteine reinigen die Luft.

Die ClimaLife Beton-Dachsteine mit Titandioxid im Mikrobeton und der Oberfläche neutralisieren den Schadstoff NO_x aus Verkehr, Heizung und Industrie. Titandioxid ist ein Photokatalysator, das heißt er verbraucht sich nicht. Von der feinen und glatten Oberfläche werden die neutralisierten Schadstoffe und anderer Schmutz vom Regen einfach abgespült.

NELSKAMP
BETON-DACHSTEINE

LONGLIFE

Die führende Technologie der LONGLIFE-Beton-Dachsteine, beruht auf der glatten Oberfläche aus Micro-Beton und einer neu entwickelten, seidig glänzenden Farbbeschichtung. Beide Faktoren sorgen für saubere Dächer mit langanhaltender Farbtintensität. Der Grund: Verschmutzungen werden vom Regen abgewaschen und Moos oder Algen finden kaum noch Anwuchsgründe

NELSKAMP
BETON-DACHSTEINE

SG=SELBSTREINIGEND

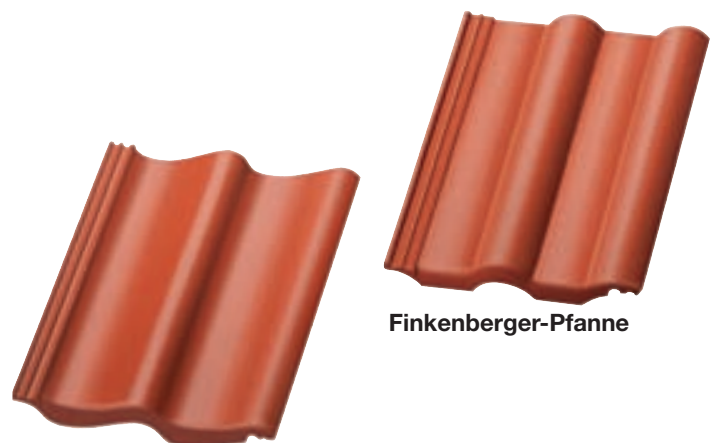
SG = SelbstreiniGende Beton-Dachsteine werden ebenfalls mit der neu entwickelten Farbbeschichtung geliefert. Auf der porenarmen sehr glatten Oberfläche finden Moos und Algen kaum Anwuchsgründe.

NELSKAMP
BETON-DACHSTEINE

TOP 2000 S

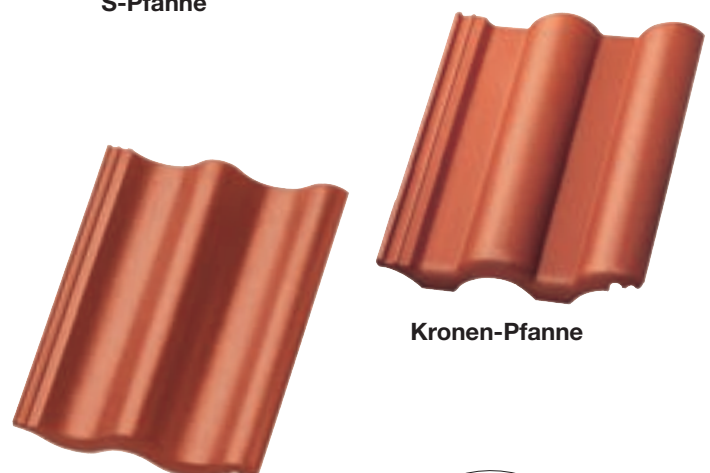
Vertrauen Sie unserer langen Erfahrung

Hochwertige Rohstoffe, modernste Produktionstechniken und bewährte Beschichtungstechnologien kennzeichnen das TOP 2000 S-Programm. Das „S“ steht für saubere Dächer in vielen seidig glänzenden Standard- und Sonderfarben.



S-Pfanne

Finkenberger-Pfanne



Sigma-Pfanne

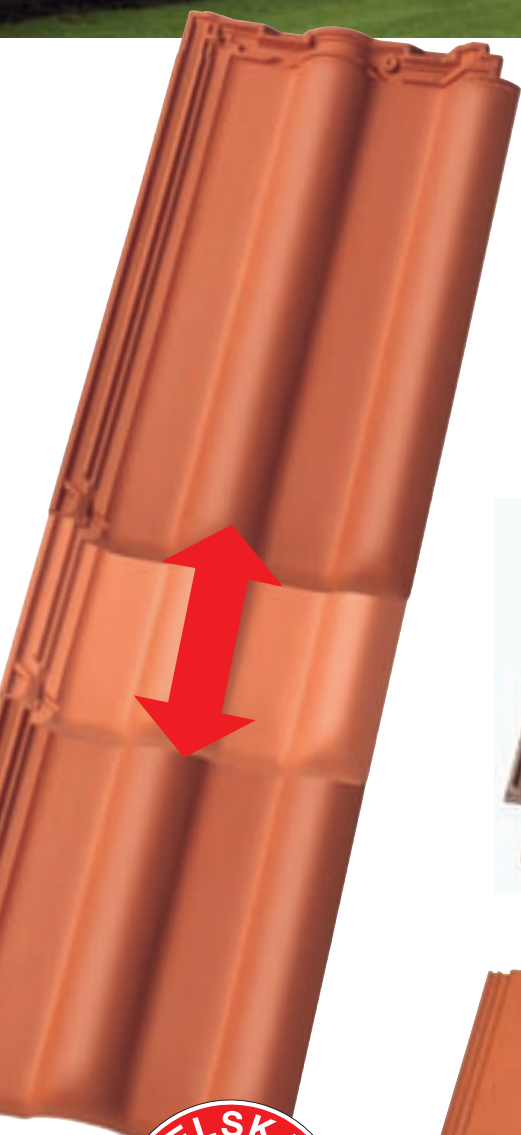
Kronen-Pfanne



Auch ein Thema unserer Seminare: Gewinnchancen mit Verschiebeziegeln.



Im wichtigen Marktsegment der Dach-Modernisierung können Sie sich mit Nelskamp-Verschiebeziegeln gute Chancen ausrechnen. Verschiebeziegel können der Dachkonstruktion angepasst und flexibel überdeckend verlegt werden. Mit vielen Ziegelformen, Formaten und der attraktiven Farbpalette müssen Sanierungen nicht länger verschoben werden.



Nibra®-Ziegel
›DS 10‹



Reform-Ziegel
›R 13 S‹



Nibra®-Ziegel
›R 10‹



Nibra®-Ziegel
›F 12 Ü‹



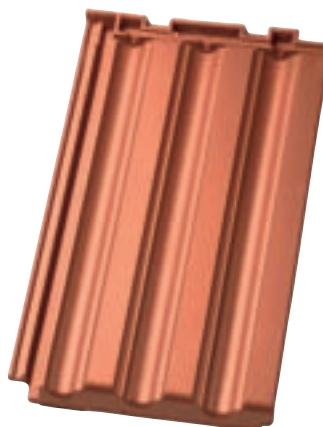
Nibra®-Ziegel
›F 10 Ü‹



Nibra®-Ziegel
›F 7‹



Nibra®-Ziegel
›S 9‹



Nibra®-Ziegel
›MS 5‹



Nibra®-Ziegel
›DS 5‹



3 VERKAUFSSEMINAR

Mehr Geschäft - Umsatz - Gewinn mit dem Kunden

Ihre Wettbewerber schlafen nicht. Der Preiskampf ist teilweise ruinös! Um in diesem Verdrängungswettbewerb bestehen zu können, um nicht nur Umsatz, sondern auch Rendite zu erzielen, brauchen Sie mehr als Fachwissen oder gute handwerkliche Fähigkeiten. Sie benötigen eine durchdachte und erfolgreiche Verkaufsstrategie. Hierzu verhilft Ihnen dieses Seminar.

Ziel des Seminars:

Gute Produkte und Dienstleistungen verkaufen sich nicht von alleine, sondern müssen aktiv verkauft werden. Der Erfolg dieser Verkaufsgespräche hängt hierbei ganz entscheidend davon ab, wie der Verkäufer die Techniken der Verkaufsrhetorik und der Verkaufspsychologie beherrscht. Dieses Seminar befähigt die Teilnehmer, ihre Produkte und Dienstleistungen in Verkaufsgesprächen überzeugend darstellen und erfolgreich verkaufen zu können. Sie erarbeiten, wie Sie ihre Produkte und Dienstleistungen zukünftig noch überzeugender darstellen und erfolgreicher verkaufen.

Zielgruppe:

Alle, die „Rund um das Dach“ den verkäuferischen Erfolg suchen.

Seminardauer: 2 Tage (Anreise am Tag vor Seminarbeginn ist möglich)

1. Tag: Beginn 09:30 Uhr, Ende 17:00 Uhr

2. Tag: Beginn 08:00 Uhr, Ende ca. 16:00 Uhr

Seminarinhalte:

- Warum Kunden kaufen
- Bedarfsanalyse
- Kundennutzenargumentation
- Zusatzverkäufe aktivieren
- Wichtige Regeln für höhere Verkaufserfolge
- Verkaufen Sie wie die Besten

Seminarmethoden:

Die Teilnehmer/innen arbeiten eigenverantwortlich. Sie erarbeiten in Einzel- und Gruppenarbeiten ihre individuellen Seminarziele. Der Trainer gibt fachliche Informationen und Unterstützung zu den einzelnen Lernschritten. Eine Überprüfung der Praxistauglichkeit des erlernten erfolgt durch Diskussion und Fallstudien.

Seminarort	Termin	Anmeldefrist
A Schermbeck	03./04.03.2010	Bis 10.02.2010
B Dieburg	10./11.03.2010	Bis 10.02.2010
C Groß-Ammensleben	24./25.03.2010	Bis 10.02.2010
D Wandlitz/Schönerlinde	31.03/01.04.2010	Bis 10.02.2010

Referent: Werner Ohnesorge, Dachziegelwerke Nelskamp

Teilnehmerzahl: auf max.15 Personen begrenzt, Anmeldungen werden nach Eingang berücksichtigt. Bei unter 10 Anmeldungen findet das Seminar nicht statt.

Rahmenprogramm: Werksbesichtigung (auf Wunsch), geselliger Abend

Kosten: Keine Seminargebühren

Pausen- und Seminargetränke, Mittagessen und die Bewirtung am geselligen Abend übernimmt die Firma Nelskamp. Übernachtungskosten sind selbst zu tragen. Die Buchung eines Hotelzimmers nehmen wir für Sie vor.



Seminaranmeldung

Bitte Seite kopieren, ausfüllen und faxen an:
Dachziegelwerke Nelskamp Schermbeck
z.Hd. Herrn Werner Ohnesorge

Firma:

Straße:

PLZ:

Ort:

Telefon:

Fax:

email:

Teilnehmer/-in:

Vorname:

Zuname:

Ort:

Datum:

Unterschrift:

Seminar-Thema

1 2 3

Termin/Ort

A B C D

Hotelreservierung: ja

nein

Einzelzimmer

Doppelzimmer

Anreisetag:

Abreisetag:

Sie erhalten umgehend Ihre Anmeldebestätigung.

Zusätzlich bieten wir Ihnen Mitarbeiter-Schulungen bei Ihnen vor Ort

Schulungsthemen könnten z.B. sein:

Produktschulung: Beton-Dachsteine

Ton-Dachziegel

Heizen mit „sdp Solar Power Pack®“

Haben Sie besondere Wünsche?

Sprechen Sie mit unserer/unserem für Sie zuständigen Außendienstmitarbeiter/in!

Aus Ton. Aus Beton. Aus Erfahrung.

NELSKAMP

www.nelskamp.de